

## Andera Partners adquire o Grupo Sotralu

**A Andera Expansion, equipa da Andera Partners dedicada a empresas de pequena e média capitalização, torna-se acionista maioritária da Sotralu, especialista europeia em soluções premium para caixilharia de alumínio, juntamente com a equipa de gestão.**

**PARIS, 24 DE SETEMBRO DE 2026** - Com esta operação, a Andera Expansion e a equipa de gestão pretendem consolidar a posição da Sotralu como um dos principais fornecedores europeus de acessórios para caixilharia de alumínio e acelerar o seu crescimento.

Fundada em 1978, a Sotralu é uma empresa europeia de referência na conceção e fabrico de soluções premium para caixilharia de alumínio. O Grupo disponibiliza uma gama abrangente de soluções para janelas e portas, incluindo sistemas de correr, oscilobatentes e de batente, bem como fechaduras e fechos, muletas e puxadores, dobradiças, rolamentos, esquadros e outros acessórios.

A Sotralu assenta numa plataforma industrial integrada, composta por quatro unidades complementares localizadas em França, Portugal e Itália. Em 2025, o Grupo registou um volume de negócios de aproximadamente 45 milhões de euros e empregava mais de 200 pessoas. As vendas internacionais representam 75% do seu volume de negócios, com produtos comercializados em 46 países junto de uma carteira diversificada e fidelizada de mais de 300 clientes. Esta ampla oferta de produtos, aliada a um reconhecido gabinete interno de engenharia e projeto, permite à Sotralu responder às especificações mais exigentes das empresas que desenvolvem sistemas de alumínio e dos fabricantes de caixilharia, na Europa e noutros mercados internacionais.

Esta plataforma europeia foi construída através de várias aquisições, nomeadamente a Erreti, em 2013, a GNS, em 2018, e a FR Accessories (Ragni), em 2023. Cada aquisição contribuiu para ampliar a oferta de produtos e a presença geográfica do Grupo. Na sequência desta alteração da estrutura acionista, a Sotralu pretende aproveitar esta nova fase para acelerar o seu desenvolvimento através do lançamento de novos produtos, apoiado pelo seu gabinete de engenharia e projeto, do desenvolvimento de oportunidades de venda cruzada entre as entidades do Grupo e da continuação da expansão internacional. Novas oportunidades de fusões e aquisições (M&A) continuarão a constituir um importante motor de criação de valor para o Grupo.

Um pacote de financiamento sénior liderado pelo BNP Paribas, LCL e Caisse d'Epargne complementa o financiamento da operação e disponibiliza recursos adicionais para apoiar investimentos industriais e futuras oportunidades de fusões e aquisições.

*Equipa de gestão da Sotralu: "Estamos muito satisfeitos por receber a Andera Partners nesta nova fase de crescimento rentável do Grupo. Gostaríamos de agradecer à Bridgepoint Capital pelo seu apoio na concretização das aquisições realizadas durante o período em que integrou a estrutura acionista."*

*David Robin, Partner da Andera Partners: "Estamos convictos de que a Sotralu dispõe de bases sólidas para regressar a um crescimento sustentável. O Grupo possui uma reconhecida experiência industrial, uma plataforma europeia altamente complementar e uma oferta de produtos de elevada qualidade. Estamos totalmente empenhados em apoiar a equipa de gestão nesta nova fase de desenvolvimento, com a ambição de lhe proporcionar os recursos necessários para acelerar o crescimento e explorar novas oportunidades de desenvolvimento, nomeadamente através de novas aquisições."*

## INTERVENIENTES NA OPERAÇÃO

### Andera Partners

- David ROBIN, Nicolas DEBONNEUIL, Jeanne CHABENAT
- Assessores:
  - Assessoria financeira: Exelmans (Manuel MANAS, Maxime GRELOU)
  - Assessoria jurídica, fiscal e laboral: UGGC (Charles-Emmanuel PRIEUR, Raphaël COLIN, Antoine BRONCHARD)
  - Assessoria estratégica: CMI (Nicolas KANDEL, Thomas FENART, Florian LOPEZ)
  - Assessoria ESG: KPMG (Nicolas COTTIS, Mauricio VIOTTI CAVALIN)
  - Assessoria jurídica: Hogan Lovells (Stéphane HUTEN, Ali CHEGRA, Eliott FOURCADE, Paul DE BOISHEBERT, Alexander PREMONT, Ouassila EL ASRI, Alexis CAMINEL, Martin MACHU, Anass SELKTI)

### Vendedores

- Bridgepoint
- Permira

### Empresa e equipa de gestão

- Assessores:
  - M&A: Alantra (Fabrice SCHEER, Kevin DEBRADANT, Dorian JACKSON, Rémi PASTOR)
  - Assessoria financeira: BDO (Guillaume PHILIPPOT, Louis-Michel DIAZ, Prescillia WICKER, Hadrien HUGONNET)
  - Assessoria jurídica: Proskauer (Xavier NORLAIN, Laure BAVOUX, Laurent ASQUIN, Philippine RAKOVER, Bruce MERER, Hamza MIAN, Maud MANON, Bruno VALENTI, Gwenael KROPFINGER, Corentin TRAXEL, Maxime DUSSATRE)
  - Assessoria jurídica da equipa de gestão: CMS (François BOSSÉ-COHIC, Louise PAYSANT, Ambroise ROUX)
  - Assessoria jurídica da holding: Coblence (Benjamin MAGNET, Laura BROTO)

### Financiamento sénior

- BNP Paribas (Guillaume ESCAT, Willy BROQUA, Marie CORTES), LCL, Caisse d'Épargne
- Assessores:
  - Assessoria jurídica: Volt

## SOBRE A ANDERA PARTNERS

Há quase 25 anos que a Andera Partners se posiciona como uma das principais empresas europeias de private equity.

Com cerca de 6 mil milhões de euros de ativos sob gestão, a Andera Partners opera através de seis estratégias de investimento: capital de risco dedicado ao setor da saúde (Andera Life Sciences), capital de expansão (Andera MidCap, Andera Expansion, Andera Co-Invest), financiamento mezzanine sem sponsor (Andera Acto) e infraestruturas de apoio à transição energética (Andera Infra).

Com sede em Paris e presença em Antuérpia, Madrid, Milão e Munique, a Andera Partners conta com mais de 130 colaboradores, incluindo 80 investidores.

## **SOBRE A SOTRALU**

Fundada em 1978, a Sotralu concebe e fabrica soluções premium para caixilharia de alumínio. A sua gama inclui soluções para janelas e portas, nomeadamente sistemas de correr, oscilobatentes e de batente, bem como fechaduras e fechos, muletas e puxadores, dobradiças, rolamentos, esquadros e outros acessórios.

O Grupo assenta numa plataforma industrial integrada composta por quatro unidades localizadas em França, Portugal e Itália, reunidas através das aquisições da Erreti, em 2013, da GNS, em 2018, e da FR Accessories (Ragni), em 2023. Em 2025, o Grupo registou um volume de negócios de aproximadamente 45 milhões de euros e empregava mais de 200 pessoas. As vendas internacionais representam 75% do seu volume de negócios, com produtos comercializados em 46 países para mais de 300 clientes.

Mais informações: <https://sotralu.fr>

---

## **CONTACTOS DE IMPRENSA**

- Nicolas DELSERT - Andera Partners - [n.delsert@anderapartners.com](mailto:n.delsert@anderapartners.com) - +33 1 85 73 52 88
-