

Andera Partners adquiere el Grupo Sotralu

Andera Expansion, el equipo de Andera Partners dedicado a empresas de pequeña y mediana capitalización, se convierte en accionista mayoritario de Sotralu, especialista europeo en soluciones premium para carpintería de aluminio, junto con el equipo directivo.

PARÍS, 24 DE SEPTIEMBRE DE 2026 - Con esta operación, Andera Expansion y el equipo directivo pretenden consolidar la posición de Sotralu como uno de los principales proveedores europeos de accesorios para carpintería de aluminio y acelerar su crecimiento.

Fundada en 1978, Sotralu es una empresa europea de referencia en el diseño y fabricación de soluciones premium para carpintería de aluminio. El Grupo ofrece una gama completa que cubre los principales sistemas de apertura para ventanas y puertas (correderos, oscilobatientes y practicables), así como cerraduras y cierres, manillas y tiradores, bisagras, carros de rodamientos, escuadras de unión y otros accesorios.

Sotralu cuenta con una plataforma industrial integrada formada por cuatro centros complementarios ubicados en Francia, Portugal e Italia. En 2025, el Grupo generó aproximadamente 45 millones de euros de facturación y empleaba a más de 200 personas. Las ventas internacionales representan el 75 % de su facturación, con productos comercializados en 46 países a una cartera diversificada y fidelizada de más de 300 clientes. Esta amplia oferta de productos, combinada con un reconocido departamento interno de ingeniería y diseño, permite a Sotralu responder a las especificaciones más exigentes de las empresas que desarrollan sistemas de aluminio y de los fabricantes de ventanas en Europa y otros mercados internacionales.

Esta plataforma europea se ha construido mediante diversas adquisiciones, entre ellas Erreti en 2013, GNS en 2018 y FR Accessories (Ragni) en 2023. Cada adquisición ha permitido ampliar la oferta de productos y la presencia geográfica del Grupo. Tras este cambio en la estructura accionarial, Sotralu pretende aprovechar esta nueva etapa para acelerar su desarrollo mediante el lanzamiento de nuevos productos, respaldado por su departamento de ingeniería y diseño, el desarrollo de oportunidades de venta cruzada entre las entidades del Grupo y la continuidad de su expansión internacional. Las futuras oportunidades de fusiones y adquisiciones (M&A) seguirán constituyendo un importante motor de creación de valor para el Grupo.

Un paquete de financiación sénior liderado por BNP Paribas, LCL y Caisse d'Epargne complementa la financiación de la operación y proporciona recursos adicionales para apoyar las inversiones industriales y futuras oportunidades de fusiones y adquisiciones.

Equipo directivo de Sotralu: "Estamos encantados de dar la bienvenida a Andera Partners en esta nueva etapa de crecimiento rentable del Grupo. Queremos agradecer a Bridgepoint Capital su apoyo en la realización de las adquisiciones llevadas a cabo durante el periodo en el que formó parte de la estructura accionarial."

David Robin, Partner de Andera Partners: "Estamos convencidos de que Sotralu cuenta con unas bases sólidas para volver a un crecimiento sostenible. El Grupo posee una reconocida experiencia industrial, una plataforma europea altamente complementaria y una oferta de productos de gran calidad. Estamos plenamente comprometidos con el apoyo al equipo directivo en esta nueva etapa de desarrollo, con la ambición de proporcionarle los recursos necesarios para acelerar el crecimiento y explorar nuevas oportunidades de desarrollo, especialmente mediante nuevas adquisiciones."

PARTICIPANTES EN LA OPERACIÓN

Andera Partners

- David ROBIN, Nicolas DEBONNEUIL, Jeanne CHABENAT
- Asesores:
 - Asesor financiero: Exelmans (Manuel MANAS, Maxime GRELOU)
 - Asesoramiento jurídico, fiscal y laboral: UGGC (Charles-Emmanuel PRIEUR, Raphaël COLIN, Antoine BRONCHARD)
 - Asesor estratégico: CMI (Nicolas KANDEL, Thomas FENART, Florian LOPEZ)
 - Asesor ESG: KPMG (Nicolas COTTIS, Mauricio VIOTTI CAVALIN)
 - Asesor jurídico: Hogan Lovells (Stéphane HUTEN, Ali CHEGRA, Eliott FOURCADE, Paul DE BOISHEBERT, Alexander PREMONT, Ouassila EL ASRI, Alexis CAMINEL, Martin MACHU, Anass SELKTI)

Vendedores

- Bridgepoint
- Permira

Empresa y equipo directivo

- Asesores:
 - M&A: Alantra (Fabrice SCHEER, Kevin DEBRADANT, Dorian JACKSON, Rémi PASTOR)
 - Asesor financiero: BDO (Guillaume PHILIPPOT, Louis-Michel DIAZ, Prescillia WICKER, Hadrien HUGONNET)
 - Asesor jurídico: Proskauer (Xavier NORLAIN, Laure BAVOUX, Laurent ASQUIN, Philippine RAKOVER, Bruce MERER, Hamza MIAN, Maud MANON, Bruno VALENTI, Gwenael KROPFINGER, Corentin TRAXEL, Maxime DUSSATRE)
 - Asesor jurídico del equipo directivo: CMS (François BOSSÉ-COHIC, Louise PAYSANT, Ambroise ROUX)
 - Asesor jurídico de la holding: Coblenz (Benjamin MAGNET, Laura BROTO)

Financiación sénior

- BNP Paribas (Guillaume ESCAT, Willy BROQUA, Marie CORTES), LCL, Caisse d'Épargne
- Asesores:
 - Asesor jurídico: Volt

SOBRE ANDERA PARTNERS

Desde hace casi 25 años, Andera Partners es uno de los principales actores europeos del capital privado.

Con cerca de 6.000 millones de euros en activos bajo gestión, Andera Partners opera a través de seis estrategias de inversión: capital riesgo dedicado al sector sanitario (Andera Life Sciences), capital de expansión (Andera MidCap, Andera Expansion, Andera Co-Invest), financiación mezzanine sin sponsor (Andera Acto) e infraestructuras de apoyo a la transición energética (Andera Infra).

Con sede en París y presencia en Amberes, Madrid, Milán y Múnich, Andera Partners cuenta con más de 130 empleados, incluidos 80 inversores.

SOBRE SOTRALU

Fundada en 1978, Sotralu diseña y fabrica soluciones premium para carpintería de aluminio, incluidos los principales sistemas de apertura para ventanas y puertas (correderos, oscilobatientes y practicables), así como cerraduras y cierres, manillas y tiradores, bisagras, carros de rodamientos, escuadras de unión y otros accesorios.

El Grupo cuenta con una plataforma industrial integrada formada por cuatro centros ubicados en Francia, Portugal e Italia, reunidos mediante las adquisiciones de Erreti en 2013, GNS en 2018 y FR Accessories (Ragni) en 2023. En 2025, el Grupo generó aproximadamente 45 millones de euros de facturación y empleaba a más de 200 personas. Las ventas internacionales representan el 75 % de su facturación, con productos comercializados en 46 países a más de 300 clientes.

Más información: <https://sotralu.fr>

CONTACTOS DE PRENSA

- Nicolas DELSERT - Andera Partners - n.delsert@anderapartners.com - +33 1 85 73 52 88
-